

# Titel des Smart-Services

Wie lässt sich die Lösung kurz und knapp umschreiben?

## Smart Battery-Net

### Beschreibung der Lösung

Wie funktioniert das Ganze?

- Ausgründung der IgS AG – Batterietechniklösungen gefragt
- Intelligente und vernetzte Batterieherstellung
- Bereitstellung von Batterien gegen leistungsabhängige Nutzungsgebühr oder Pauschalbetrag
- Kundenkreiserweiterung
- Vernetzung der intelligenten Batterien mit Flottenmanagement, Endkunden, Ladestationen, Navi, Stromerzeuger
- Bereitstellung immer genug Strom, flächendeckend

### Leistungsbestandteile

Welche digitalen Services, physischen Dienstleistungen und technischen Komponenten umfasst das Angebot?

- Batterie (Hardware)
- App (digital) zur Erfassung und Analyse der Verbrauchsdaten
- Echtzeitdaten (Verbrauch, Reichweite, Ladezustand, Anbindung an Planungsinstrumente)
- Predictive Maintenance



Smart Services  
für Macher

Team-Name

Hauruck

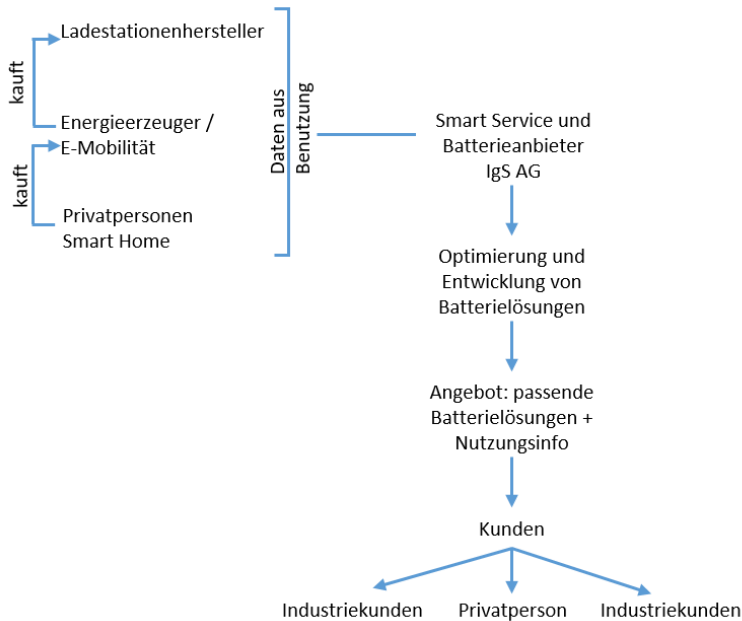
### Smart-Service Anbieter

Wer tritt als Anbieter auf?

Powerconnect GmbH

### Zusammenspiel der Akteure

Grafik



### Kundengruppen

Welche Kunden werden mit dem Angebot hauptsächlich angesprochen?

- Privatpersonen (Haushalte, E-Auto-Besitzer)
- Stromhersteller (Puffer, E-Carsharing)
- Firmenkunden

### Wertschöpfungsbeitrag der Kunden

Was steuert der Kunde zur Lösung bei (z.B. Zugang zu Räumlichkeiten, Bereitstellen von Ressourcen, Ideen)?

- Pufferfunktion für Smartgridlösungen
- Nutzungsdaten zur Weiterentwicklung der Batterien

### Wertschöpfungsbeitrag des Anbieters

Was steuert der Service-Anbieter zur Lösung bei?

- Bereitstellung App / Plattform
- Bereitstellung Produktion, Entwicklung, Service, Wartung, Recycling der Batterien
- Predictive Maintenance
- Reduktion der Kapitalbindung (-kosten)

### Wertschöpfungsbeitrag der Partner

Was steuern die Dienstleistungspartner zur Lösung bei?

- Bereitstellung von E-Car-Sharing
- Bereitstellung von Strom
- Bereitstellung von Infrastruktur

### Kundenprobleme

Zur Lösung welcher Aufgaben, Problemen, Ziele des Kunden soll das Angebot einen Beitrag leisten?

- Stromspeicher benötigt für:

- KFZ
- Smart Home
- Industrieanwendungen

### Kundennutzen

Worin genau liegt der Mehrwert für den Kunden?

- Nachhaltigkeit
- Modular anpassbare Stromspeicherlösung
- Immer genug Strom
- Nutzung kostengünstiger Strom

### Gegenwert des Smart-Service-Anbieters

Was erhält der Smart-Service-Anbieter für seine Leistung (z.B. Geld, Marktzugang, Reputation, ...)

- Nutzungsgebührenaufschlag für E-Mobil / Batterien (an Ladestationen)
- Monatl. Miete für Batterien im Smart Home
- Vermietungsgebühren für Industrielösungen

### Gegenwert der Dienstleistungspartner

Was erhalten die Partner für ihre Leistung (z.B. Geld, Marktzugang, Reputation, ...)

- Benutzung Ladestationen (Stromanbieter kaufen Stationen)
- Stromproduktion + Abnahme für Stadtwerke

